

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome **CARCIONE FEDELFRANCO**
Indirizzo **FAVARO VENETO - VENEZIA**
Telefono
E-mail
Nazionalità Italiana
Data di nascita 1/11/1964



ESPERIENZA LAVORATIVA

• dal 2019

Insegnante IRC presso gli istituti della scuola secondaria di secondo grado di pertinenza della Diocesi di Venezia

Attualmente (e dal 2020) svolgo servizio presso il Liceo Luigi Stefanini di Venezia Mestre –
Via del Miglio, 30 - 30173 - Venezia-Mestre

• 2008 -2018

Direttore Vendite presso Veritas Energia spa Mestre (VE)

Azienda operante nel settore della vendita gas + ee – derivazione della municipalizzata dei servizi in concessione

Impiego di carattere: Commerciale

Mansioni e responsabilità:

Il lavoro fatto per Veritas Energia ricalca molto da vicino quanto già in precedenza svolto per Bettio, con l'esclusione della responsabilità di marketing, affidate ad una collega;

L'azienda ha seguito uno sviluppo entusiasmante dal punto di vista dei clienti acquisiti, frutto della creazione di una rete vendita forte, affidabile, competente e motivata, selezionata giorno dopo giorno sul territorio.

Il forte sviluppo conseguito ha reso l'azienda appetibile a marchi più grossi e specializzati nel settore in fase di aggregazione e sviluppo; Una volta ceduta al 100% l'azienda non ha avuto più bisogno di grandi strategie e gestioni della forza vendita, avendo il gruppo acquirente (Ascopiave) centralizzato ogni funzione.

Nel corso del tempo mi venne affidata una porzione di direzione vendita di gruppo – attività che prevedeva delle collaborazioni esterne e dei canali di acquisizione non tradizionali (convenzioni – amministratori di condominio – agenzie immobiliari).

• 2007 -2008

Direttore Marketing presso OIKOS Colori srl - Gatteo a Mare (FC)

Azienda leader nel settore delle finiture del colore per l'edilizia

Impiego di carattere Commerciale e Marketing

Mansioni e responsabilità:

In questa breve parentesi professionale sono stato incaricato di seguire la direzione marketing dell'azienda, con una particolare attenzione allo sviluppo dei prodotti innovativi

La breve durata dell'esperienza è da imputare ad un cambio di equilibri societari con conseguente cambio di management

• **2002 -2007**

Direttore Commerciale e Marketing presso l'azienda Bettio Group srl – Gruppo Bettio – Marcon (VE)

Azienda leader nel settore delle zanzariere ed oscuranti

Impiego con attività prevalentemente di sviluppo strategico, vendita e marketing

Mansioni e responsabilità:

Il lavoro fatto per Bettio è stato sicuramente il più gratificante dal punto di vista progettuale; avendo ricevuto l'incarico di costituire e sviluppare un'intera forza vendita, consolidando il marchio sul piano internazionale sia dal punto di vista dell'immagine che dal punto di vista della fidelizzazione dei clienti strategici

• **1999 – 2002**

PROJECT MANAGER , SUCCESSIVAMENTE RESPONSABILE MARKETING presso Colorificio San Marco spa - Marcon (VE)

Azienda leader nel settore delle finiture del colore per l'edilizia

Impiego di carattere Commerciale/Marketing

Mansioni e responsabilità:

In una prima fase ho creato e diretto lo sviluppo di un progetto di promozione dei prodotti aziendali presso gli studi di architettura, poi mi sono occupato dell'intera funzione di Marketing aziendale

• **1993 -1998**

Funzionario Tecnico Commerciale presso Marazzi Ceramiche spa – Sassuolo (MO)

Azienda leader nel settore delle ceramiche per l'edilizia

Impiego di tipo commerciale e promozionale

Mansioni e responsabilità:

Inserito nella divisione Marazzi Tecnica ho svolto l'attività di promoter occupandomi della promozione dei prodotti aziendali presso gli studi di architettura con funzioni di vendita dei prodotti tecnici (piani di calpestio ad alta resistenza all'usura, pavimenti sopraelevati, pareti ventilate) presso i rivenditori specializzati

• **1982 - 1990**

Attività di Insegnamento presso l'ITIS C. Zuccante di Mestre (VE)

Ministero della Pubblica Istruzione

Impiego come Docente IRC

Attività con incarico annuale a cattedra piena

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Laurea in Economia e commercio vecchio ordinamento presso l'Università degli Studi di Venezia "Cà Foscari"

Laurea in Scienze Religiose presso l'Istituto di Scienze Religiose del Seminario Vescovile di Treviso; è in fase di conseguimento la laurea Magistrale presso la medesima facoltà.

Nel corso degli anni ho frequentato diversi corsi di formazione sulle relazioni interpersonali e ho conseguito un'abilitazione di primo livello per la funzione di coaching.

Da sempre ho cercato di combinare le mie due aree di studio approfondendo gli aspetti etici dell'impresa e più in generale del business. Le tesi di laurea triennale e magistrale dell'ISSR sono state formulate su temi inerenti il rapporto tra l'etica e il business.

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

LINGUE PARLATE:

MADRELINGUA Italiano

Inglese e Francese scritto e parlato in modo BUONO

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Nel corso della mia carriera mi sono trovato costantemente a vivere e lavorare con altre persone, in ambienti multiculturali, occupando posti in cui la comunicazione è importante e in situazioni in cui è essenziale lavorare in squadra. Ciò ha sviluppato in me una già innata capacità relazionale e comunicativa, che, sommata alla necessaria sensibilità ed umanità, mi consentono con il mio prossimo, oggi più che mai, di individuare ed attivare molto velocemente le più opportune forme comunicative e relazionali.

Senza dubbio la mia caratteristica principale è quella di motivatore, di elemento capace di coinvolgere i propri collaboratori nella spinta necessaria al raggiungimento dei risultati richiesti, nel pieno rispetto della vision del progetto

Le attività di maggior soddisfazione nel corso della mia carriera sono state soprattutto quelle in cui ho gestito e coordinato l'area marketing, dove ho costituito le reti commerciali e i progetti di fidelizzazione dei clienti top. Tutte attività in cui la spinta e il coinvolgimento emozionale rappresenta il valore aggiunto per la riuscita del progetto.

La leva principale è certamente data dalla capacità di gestione dei rapporti interpersonali, dalla capacità di trasferire l'opportuna convinzione della necessità dell'unità di intenti e dalla capacità di stimolare l'entusiasmo del proprio gruppo di lavoro.

La maggior soddisfazione oggi posso dire di provarla quando volgo lo sguardo allo sviluppo professionale dei miei ex collaboratori per la maggior parte oggi coinvolti con successo in ruoli di gestione e responsabilità.

Un grande successo di carattere quasi più personale che professionale lo considero quello di esser stato in grado di prima avvicinare, poi unire in patto societario due aziende concorrenti nel settore delle zanzariere; Esser riuscito a creare una società operativa di successo facendo superare ai miei ex datori di lavoro le diffidenze tipiche esistenti tra i competitors, per di più provenienti da realtà territoriali così diverse come quella veneta e quella pugliese, lo considero davvero un grande successo.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Sul piano commerciale ritengo di aver maturato un'importante esperienza, soprattutto nei settori delle finiture per l'edilizia e nell'energia e al mondo dei servizi domestici a questa connessi.

Altra importante competenza che mi viene attribuita è l'attitudine alla trattativa sia in fase di acquisto che in fase di vendita, la capacità di individuare rapidamente la corretta segmentazione della clientela per favorirne la gestione mirata (soprattutto dei clienti) top, oggi, data l'esperienza, penso di poter individuare con lucidità la progettualità necessaria alle diverse esigenze commerciali di un'azienda.

Il mio secondo e più maturo percorso di studi di carattere filosofico ed etico mi vede fortemente coinvolto nell'approfondimento degli studi sulla gestione etica dell'impresa e sui delicatissimi risvolti che ha l'impatto dell'attività imprenditoriale nell'ambiente.

Ho inoltre da sempre prestato servizio sul piano del volontariato, sia come animatore di gruppi giovanili, sia come formatore di coppie da avviare al sacramento del matrimonio; per molti anni ho altresì svolto le funzioni di presidente della sezione di Venezia del Centro Sportivo Italiano (l'ente di matrice cattolica operante nel settore della pastorale del tempo libero e dello sport).

Dopo aver svolto con spirito di servizio nel mio paese il ruolo di presidente della Società di Basket, oggi svolgo l'attività di dirigente accompagnatore presso la società di Basket di serie A Reyer Venezia, servizio che concepisco tutt'ora nell'ottica dello sforzo educativo a favore dei ragazzi, dell'attenzione alla persona, nell'ottica dunque della promozione umana.

Dopo il matrimonio ho frequentato, assieme a mia moglie, un corso di tre anni per la preparazione al volontariato internazionale con il Pontificio Istituto delle Missioni Estere; oggi ancora quando posso svolgo attività di volontariato per periodi più o meno lunghi presso le realtà missionarie dei paesi del terzo mondo (sono stato per periodi di circa un mese, in Guinea Bissau, Amazzonia, Paraguay, Brasile del Sud, Cameroun, Ciad, Swaziland, ecc...)

Ho operato con una certa frequenza nei mercati esteri, soprattutto in medio oriente, in Francia e in Nord Africa.

Dedico molto tempo alla spiritualità, da circa quattro anni e mezzo, ho preso l'impegno di presidiare un'ora notturna di adorazione eucaristica, cerco comunque di essere presente quanto più frequentemente possibile al mio personale appuntamento con Cristo Risorto nella cappellina di Santa Maria Goretti a Mestre (ove si svolge l'adorazione perpetua del SS Sacramento).

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE E ARTISTICHE

Sul piano dell'uso della tecnologia ritengo di non aver particolari problematiche utilizzando normalmente, per lavoro e per studio, tutto il pacchetto Windows, Outlook, mail, Pec ecc.. nonché Photoshop e i gestionali aziendali che di volta in volta mi trovavo a dover utilizzare.

Dal punto di vista artistico sono da sempre appassionato di scultura e pittura di miniature storiche, al punto da aver sviluppato una associazione di appassionati di pittura di miniature storiche in metallo bianco (www.masterclass.it)

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Ho svolto la leva presso il Reggimento Lagunari Serenissima come S.Ten di complemento, sono rimasto molto legato all'istituzione al punto da aver creato a Marcon la locale sezione dell'associazione d'Arma, condotta per il primo triennio come presidente;

Oggi appartengo alla Riserva di Complemento.

In questa funzione l'E.I. mi ha richiamato sulla base delle mie esperienze e competenze in materia umanitaria ed organizzativa con il compito di raccogliere aiuti umanitari da inviare al seguito del contingente impegnato nella missione ONU in Libano. Ho svolto quindi questo ruolo in status di "Riservista richiamato" per 5 mesi nel 2009

Nell'ambito dell'attività di ufficiale prima di complemento e poi di riserva sono stato oggetto di due encomi. In relazione ai meriti riconosciutimi nell'espletamento di questa attività sono stato invitato a far parte della prestigiosa e benemerita Associazione dei Cavalieri di San Marco.

Sono altresì confratello presso la prestigiosissima Confraternita della SCUOLA GRANDE DI SAN ROCCO a Venezia.

PATENTI E BREVETTI:

Patente B per autoveicoli

Brevetto di lancio da paracadutista militare

ULTERIORI INFORMAZIONI

Sono coniugato, ho due splendidi figli di 24 e 22 anni, entrambi hanno frequentato le scuole militari (il primo dell'E.I a Milano e il secondo della M.M. a Venezia)

Oggi, il più grande è già ufficiale di Marina con il grado STV, mentre il più piccolo frequenta l'Accademia Navale di Livorno.

In virtù di questi sviluppi professionali dei ragazzi ho considerato l'ipotesi di vivere ed operare tra Taranto e Brindisi, al fine di poter, fintanto che ci sarà possibile, mantenere la famiglia in un contesto di vicinanza e coesione.

Mestre – Venezia settembre 2023

Autorizzo al trattamento dei dati personali

Firma



.....